

NISTIA, IA, facturation électronique : les priorités de rentrée d'IRIUM SOFTWARE

La Rochelle, le 11 septembre 2026 – IRIUM SOFTWARE, éditeur de solutions de gestion pour les professionnels de la distribution, de la location et de la réparation de matériels, ouvre sa rentrée autour de trois priorités : accélérer le déploiement de NISTIA, concrétiser les usages de l'intelligence artificielle et accompagner ses clients dans la réforme de la facturation électronique. L'entreprise poursuivra également ses rencontres terrain dès octobre.

En septembre, les réunions de lancement d'IRIUM SOFTWARE ont donné le coup d'envoi de cette rentrée, avec la présentation aux collaborateurs des principales avancées et priorités de l'entreprise pour les mois à venir.

NISTIA : une nouvelle étape dans l'évolution des solutions IRIUM SOFTWARE

Dévoilée le 21 mai 2026 à Paris, NISTIA marque une nouvelle étape dans l'évolution de l'offre IRIUM. Pensée pour les réparateurs, loueurs et concessionnaires de matériels, la gamme vise à simplifier les opérations, automatiser les tâches à faible valeur ajoutée et redonner du temps aux équipes pour leur cœur de métier.

Elle s'articule autour de quatre solutions spécialisées - NISTIA Dealer, NISTIA Repair, NISTIA Rent et NISTIA Entreprise, qui partagent un même socle technologique intégrant mobilité, interopérabilité, pilotage par la donnée et intelligence artificielle.

L'ambition d'IRIUM SOFTWARE est de faire évoluer le logiciel métier vers un véritable levier de performance, capable d'aider ses clients à gagner en productivité et à anticiper les transformations de leur marché.

« Nous ne construisons pas un logiciel pour accompagner le changement. Nous construisons la plateforme qui permettra à nos clients d'en prendre la tête. »

Hotman HOZMAN, Directeur Général d'IRIUM SOFTWARE

L'intelligence artificielle au cœur de la R&D

L'intelligence artificielle est l'un des axes prioritaires de la R&D d'IRIUM SOFTWARE, avec un objectif : la mettre au service d'usages directement applicables au quotidien des professionnels.

Dans NISTIA, elle se traduit notamment par un copilote capable d'assister les utilisateurs en langage naturel, des fonctions de recherche intelligente et de rédaction assistée, la saisie vocale ou encore l'automatisation de certains flux administratifs. Sur certaines tâches de saisie, IRIUM constate jusqu'à 30 % de temps administratif économisé, selon les usages et l'organisation du client.

Les équipes travaillent également sur des agents virtuels spécialisés métiers, capables à terme de prendre en charge des missions plus complexes sous contrôle humain. L'objectif : libérer du temps pour les tâches à plus forte valeur ajoutée, tout en maintenant l'expertise humaine au centre des processus.

L'intelligence artificielle se déploie également dans l'accompagnement client. Avec iriA, son nouvel assistant intelligent, IRIUM automatise la première prise en charge de certains tickets support. Disponible 24h/24 et 7j/7, iriA permet d'apporter des réponses plus rapides, de fluidifier le traitement des demandes et de mieux les orienter vers les équipes compétentes. Une utilisation concrète de l'IA qui enregistre des retours clients de plus en plus positifs.

Facturation électronique : accompagner les clients dans le passage à l'opérationnel

Avec l'entrée en vigueur de la réforme de la facturation électronique, IRIUM SOFTWARE poursuit l'accompagnement de ses clients dans leur mise en conformité.

Sa solution iFacture, directement intégrée aux ERP IRIUM, permet de dématérialiser et d'automatiser le traitement des factures d'achat et de vente, tout en assurant leur transmission et leur suivi. Elle s'appuie sur Cecurity, Plateforme Agréée, pour gérer les échanges liés à la facturation électronique et au e-reporting.

Pour préparer ses clients à cette transition, IRIUM a déjà organisé plusieurs webinaires dédiés à la réforme. Ses consultants sont formés à iFacture afin d'accompagner les entreprises dans son installation, son paramétrage et sa prise en main.

Dès octobre, IRIUM repart à la rencontre des professionnels

IRIUM sera présente au Sommet de l'Élevage, du 6 au 9 octobre à Clermont-Ferrand, où les visiteurs pourront découvrir NISTIA Dealer **Hall 1 Stand F119**. L'entreprise participera également au Kubota Speak, le 15 octobre à Poitiers **Stand 8**, pour échanger avec les professionnels et présenter ses nouveautés.

Une rentrée qui ouvre une nouvelle phase pour IRIUM

Cette rentrée s'inscrit dans la feuille de route d'IRIUM à horizon 2030. L'entreprise ambitionne de devenir le partenaire logiciel de référence en Europe sur ses marchés, d'intégrer le Top 3 de trois marchés européens majeurs et de franchir les 30 M€ de chiffre d'affaires.

Pour soutenir cette transformation, IRIUM investit 20 % de son chiffre d'affaires en R&D et en IA, avec plus de 110 ingénieurs, spécialistes et techniciens mobilisés sur ces sujets, en complément des expertises du Groupe ISAGRI.

« Notre rôle est de transformer la complexité technologique et réglementaire en simplicité opérationnelle. Accélérer la maturité digitale de nos clients, c'est leur donner les clés pour dominer leur marché aujourd'hui et sécuriser leur place demain. »

Mathieu LACOSTE, Directeur Commercial d'IRIUM SOFTWARE

À propos d'IRIUM SOFTWARE

Créée en 1982 et intégrée au Groupe ISAGRI depuis 2017, IRIUM SOFTWARE est un éditeur européen de solutions ERP métiers dédiées aux distributeurs, réparateurs, concessionnaires, importateurs et loueurs des secteurs agricole, travaux publics, manutention, poids lourds, véhicules utilitaires et automobile.

230 collaborateurs	26,9 M€ de chiffre d'affaires	20 % du CA investis en R&D et IA
2 000 clients dans plus de 50 pays	35 000 utilisateurs ERP dans le monde	44 ans d'expérience

Plus d'informations : www.irium-software.fr

CONTACTS PRESSE

Nicolas CROUZEVALLE | Directeur marketing et communication | ncrouzevalle@irium-software.com

Loli DAVIAUD | Cheffe de projet marketing et communication | ldaviaud@irium-software.com